



## ZUR SOFORTIGEN VERÖFFENTLICHUNG

### TEREX AWP GIBT ERGEBNISSE FÜR DAS VIERTE QUARTAL UND DAS GESAMTJAHR 2018 BEKANNT

- **Terex Corporation: Umsatz im 4. Quartal USD 1,2 Mrd., 16 % Steigerung**
- **Gesamtumsatz 2018 USD 5,1 Mrd., 18 % Steigerung**
- **Terex AWP Segment: Umsatz im 4. Quartal USD 536 Mio., 19% Steigerung**
- **Gesamtumsatz 2018 USD 2,6 Mrd., 24 % Steigerung**

*REDMOND, USA* 24. Februar 2019 – Im Anschluss an die Veröffentlichung der Ergebnisse der Terex Corporation für das vierte Quartal und das Gesamtjahr 2018 gibt Terex Aerial Work Platforms (AWP), angetrieben von seiner Genie® Marke, diese gemeinsam mit den segmentspezifischen Ergebnissen bekannt.

Die Terex Corporation (NYSE: TEX) vermeldet für das vierte Quartal 2018 einen Umsatz in Höhe von USD 1,2 Mrd. Gegenüber dem Vergleichsquartal 2017 (USD 1,1 Mrd.) bedeutet dies eine Steigerung von 16%. Für das Gesamtjahr 2018 verzeichnete Terex Umsätze in Höhe von USD 5,1 Mrd. Dies entspricht einem Wachstum von 18 % im Vergleich zu 2017 (USD 4,4 Mrd). Weiterhin gab Terex seine Entscheidung bekannt, seine Demag® Mobilkransparte zu veräußern und die im Werk Oklahoma City (USA) gefertigten Mobilkran-Produktlinien aufzugeben. Der Verkauf des Demag Mobilkrangeschäfts, der einer Genehmigung der zuständigen Behörden sowie den üblichen Bedingungen unterliegt, erfolgt voraussichtlich Mitte 2019. Terex wird seine Fertigung verschiedener Spezialkrane auch in Zukunft fortführen und einen entsprechenden Support anbieten.

Im Rahmen dieser Änderungen wird der Unternehmensbereich Terex Utilities, der sich mit der Fertigung von Maschinen für Versorgungsunternehmen befasst in das Segment Terex AWP integriert. Diese Zusammenführung basiert auf klarer Portfolio-Logik – sowohl Genie als auch Terex Utilities bieten marktführende Produkte und Dienstleistungen der Höhenzugangstechnik an. Der Standort Oklahoma City wird ebenfalls in das Unternehmenssegment Terex AWP eingegliedert, seine Bedeutung als wichtiges Terex Produktionszentrum bleibt erhalten. Schwerpunkte werden auf der Fertigung von Teleskopstaplern und Produkten für das Segment Materials Processing (Materialaufbereitung) sowie der Überholung von Zugangstechnikprodukten liegen.

„Insgesamt hat unser globales Team im vierten Quartal hervorragende Arbeit geleistet und das Jahr mit einem sehr guten Ergebnis für Terex abgeschlossen“, so John L. Garrison, Terex Chairman und CEO. „Wir haben die strategischen Elemente ‚Fokussieren, Vereinfachen, erfolgreich Umsetzen‘ weiter vorangebracht und erhebliche Fortschritte in unseren Initiativen Commercial Excellence, Services, Lifecycle Solutions und Strategic Sourcing erzielt. Ebenso haben wir unsere Investitionen zur Verbesserung der Kundenerfahrung und zum Ausbau unserer Geschäftstätigkeiten fortgeführt. Im Sinne unserer Strategie der Entwicklung zu einem leistungsstarken, kundenorientierten Unternehmen werden wir weiterhin alle unsere Kunden unterstützen – auch diejenigen unter ihnen, die von den Veränderungen im Cranes-Segment betroffen sind.“

Terex AWP steigerte seine Umsätze im vierten Quartal 2018 um 19 % auf USD 536 Mio. Für das Gesamtjahr 2018 betrug der Umsatz USD 2,6 Mrd., das entspricht einer Zunahme von 24 % im Vergleich zu 2017. Zu den Ergebnissen trugen vor allem das starke Wachstum in Nordamerika und der Asien-Pazifik-Region bei.

„Die globalen Arbeitsbühnen-Märkte sind auf einem gesunden Niveau stabil, und unser engagiertes, hochmotiviertes Terex AWP-Team wird die weltweit steigende Nachfrage unserer Kunden auch weiterhin erfüllen“, erläutert Matt Fearon, Genie Präsident bei Terex AWP. „Die Marke Genie steht für Spitzentechnologie und Innovation. 2019 werden wir die Änderung der ANSI-Normen als Chance zur Innovation und Steigerung des Kundenmehrwerts mit der Familie der Genie XC™ (Xtra Capacity) Arbeitsbühnen nutzen. Die XC-Maschinen bieten höhere Plattform-Tragfähigkeiten und ermöglichen Unternehmen, mehr Techniker mit dem notwendigen Material und Werkzeug sicher auf ihre Einsatzhöhen zu bringen. Mit diesen Innovationen führen wir unsere langfristige Produktentwicklungsstrategie fort, die wir als Schlüsselfaktor für unser Wachstum ansehen. Unser Utilities-Team wird sich weiterhin darauf konzentrieren, herausragende Kundenerfahrungen zu liefern. Grundlage hierfür ist die Umsetzung sowohl unserer Fertigungsstrategie als auch der Entwicklungspläne für neue Produkte und Dienstleistungen.“

Weitere Informationen zu den Ergebnissen für das vierte Quartal und das Gesamtjahr 2018 der Terex Corporation finden Sie in der [Pressemitteilung zu den Terex Jahresergebnissen 2018 \(englisch\)](#).

Weitere Informationen zu den Genie Produkten und Dienstleistungen finden Sie unter [www.genielift.de](http://www.genielift.de).

## **Terex**

Terex ist ein weltweit tätiger Hersteller von Hubtechnologie, Höhenzugangstechnik und Maschinen zur Materialaufbereitung. In Kombination mit vielfältigen Dienstleistungen bietet Terex Lebenszyklus-Lösungen, die seinen Kunden höchste Investitionsrenditen ermöglichen. Zur Terex Markenfamilie gehören unter anderem Terex, Genie, Powerscreen und Demag. Lösungen von Terex kommen in zahlreichen Branchen zur Anwendung, dazu gehören neben anderen Hoch- und Tiefbau, Infrastruktur, industrielle Fertigung, Transport und Verkehr, Mineralölverarbeitung, Energie, private und öffentliche Versorgung sowie Berg- und Tagebau. Terex unterstützt den Erwerb seiner Maschinen und Anlagen

durch Finanzprodukte und Dienstleistungen des Unternehmensbereichs Terex Financial Services. Weitere Informationen zu Terex stehen auf der Unternehmenswebsite [www.Terex.com](http://www.Terex.com), auf LinkedIn [www.linkedin.com/company/terex](http://www.linkedin.com/company/terex) und Facebook [www.facebook.com/TerexCorporation](http://www.facebook.com/TerexCorporation) zur Verfügung.

**Zukunftsgerichtete Aussagen:**

Diese Pressemitteilung enthält Aussagen über zukünftige Ereignisse oder die zukünftige finanzielle Performance von Terex, die auf den heutigen Erwartungen des Unternehmens basieren. Terex stützt sich bei diesen zukunftsgerichteten Aussagen auf gegenwärtige Erwartungen und Prognosen über zukünftige Ereignisse. Diese Aussagen stellen keine Garantie für die zukünftige Performance dar. Tatsächliche Ereignisse oder die zukünftigen Ergebnisse von Terex können aufgrund dieser und anderer Risiken, Unwägbarkeiten und wesentlicher Einflussfaktoren erheblich von zukunftsgerichteten Aussagen abweichen. Die zukunftsgerichteten Aussagen gelten nur zum Zeitpunkt der Veröffentlichung dieser Mitteilung. Terex lehnt ausdrücklich jede Verpflichtung ab, Aktualisierungen oder Änderungen in Bezug auf jegliche in dieser Mitteilung enthaltenen zukunftsgerichteten Aussagen zu verbreiten, um Änderungen der Erwartungen bezüglich der zukunftsgerichteten Aussagen oder Änderungen von Ereignissen, Bedingungen oder Umständen wiederzugeben, auf die sich diese Aussagen stützen.

**Ansprechpartner für Investor Relations:**

Brian Henry

Senior Vice President, Business Development & Investor Relations

Telefon: +1 203-222-5954.

E-Mail: [brian.henry@terex.com](mailto:brian.henry@terex.com)

**Business Segment Contact Information Terex AWP:**

Amber Reed

Communications Manager

Phone: 206-771-0846

Email: [amber.reed@terex.com](mailto:amber.reed@terex.com)