



POUR DIFFUSION IMMÉDIATE

Contact Relations Publiques : Christina Kirsten
Tél. : +49 4152 13 93 43
Email : christina.kirsten@terex.com

INDUSTRIAL ACCESS ADOPTE LA SOLUTION TÉLÉMATIQUE GENIE® LIFT CONNECT™ *La société de location leader en Roumanie commande des kits télématiques pour 110 nacelles Genie®*

ROOSENDAAL, PAYS-BAS (le 2 mars 2020) – Leader de la location d'équipement en Roumanie, la société Industrial Access est réputée entre autres pour son avance technologique en termes d'exploitation des données de son matériel. Au total, sa flotte regroupe 4.000 unités, dont 1.500 nacelles, 40% d'entre elles étant des nacelles Genie®. Aujourd'hui, 110 des machines d'Industrial Access utilisant la technologie CAN sont équipées de la nouvelle solution télématique Genie Lift Connect™.

En 2019, dans le cadre de la phase finale du développement de la solution télématique Genie Lift Connect, Genie et Industrial Access ont établi un partenariat permettant de valider la fiabilité et la supériorité de cette solution par rapport aux offres de la concurrence : plusieurs mois de tests effectués sur 8 nacelles Genie, des ciseaux GS™ et des nacelles Genie Xtra Capacity™ (XC™) S® et Z®, utilisant toutes la technologie CAN, ont permis à l'équipe de techniciens en télématique d'Industrial Access de se rendre compte par elle-même de tous les bénéfices de la solution Genie Lift Connect.

D'après Stefan Ponea, fondateur et Président d'Industrial Access, et Radu Balu, Spécialiste Télématique et Équipement Intelligent chez Industrial Access, l'une des raisons pour lesquelles leur société a fait le choix de la solution Genie Lift Connect est qu'un test a permis de gérer parfaitement à distance le dysfonctionnement d'un moteur Deutz équipant une nacelle Genie S-85 XC sur un chantier dans la ville de Constanta, au bord de la Mer Noire : des codes erreur ont été transmis par Genie Lift Connect et ont permis d'identifier immédiatement les détails de la panne et de préparer toute la logistique avant qu'un technicien ne se rende sur place, ce qui a économisé du temps et de l'argent.

Résultat : la commande récente par Industrial Access de kits d'après-ventes Genie Lift Connect pour 110 de ses nacelles Genie utilisant la technologie CAN, ces machines étant antérieures à 2020.

Directrice du Développement Commercial Télématique Genie chez Terex AWP, Christine Zeznick explique pourquoi Industrial Access était un partenaire si important pour ce test : "Partenaire de Genie depuis plus de 10 ans, Industrial Access est une société de location extrêmement expérimentée en utilisation de télématique. En nous rassemblant, nous avons tous les deux profité de notre travail en commun pour proposer la meilleure solution télématique sur le marché des nacelles."

Directement impliqué dans le test, Stefan Ponea souligne :

"Nous avons profité de la proposition de partenariat de Genie dans le cadre du développement de sa solution télématique Genie Lift Connect parce que nous avons réalisé que son approche de la gestion de flotte était résolument orientée sur des données tangibles et exploitables. En 2006, nous avons développé notre propre logiciel de gestion de flotte, SmartRent, et nous étions à la recherche du bon système télématique pour le nourrir."

SmartRent est un système de gestion de flotte de premier ordre qui, en quelques années seulement, a permis à Industrial Access de passer du statut de loueur généraliste de taille moyenne à celui de leader du marché en offrant une vaste gamme d'équipement. Pour Industrial Access, Genie était le bon partenaire, capable de soutenir les ambitions de croissance de la société tout en en profitant pour améliorer et développer sa propre solution télématique."

Stefan Ponea conclut :

"Avant de nous lancer dans ce test, nous voulions être sûrs que le matériel et le logiciel développés par la solution télématique Genie Lift Connect répondent efficacement à nos besoins en se basant sur notre expertise en gestion de flotte avec SmartRent, en commençant par un petit nombre d'unités. Genie a relevé le défi. Nous avons travaillé la main dans la main, comme une seule équipe, avec un but commun : créer la meilleure solution télématique pour le marché de la nacelle, directe ou via une interface de programme d'application (API). Sur la base de notre expérience, cet objectif a été parfaitement atteint."

Depuis janvier 2020, cette nouvelle solution télématique est de série pour la région EME (Europe et quelques pays du Moyen-Orient) moyennant un abonnement gratuit de 3 ans, pour les ciseaux Genie GS, les nacelles Genie Z et S et les chariots télescopiques Genie GTH™, des kits d'après-ventes étant disponibles pour les machines produites depuis 2015.

Pour plus d'information sur la télématique Genie Lift Connect, rendez-vous sur :

www.genielift.com/fr/support/lift-connect

####

Légendes Photos

Stefan Ponea, fondateur et Président d'Industrial Access

Une nacelle Genie S-85 XC sur un chantier dans la ville de Constanta, près de la Mer Noire

Salle de Contrôle SmartRent d'Industrial Access

À propos d'Industrial Access

Industrial Access SA Roumanie est la plus grande société indépendante de location d'équipement d'accès des Balkans. Fondée en 2005 par Stefan Ponea, la forte croissance organique de la société l'a conduite à se développer en passant d'une petite société entrepreneuriale à la société de location d'équipement d'accès motorisé le plus important de Roumanie qui détient également 100% de ses filiales en Bulgarie et en Moldavie. Industrial Access propose des solutions de location fiables et une forte couverture grâce à un réseau étendu d'agences. Aujourd'hui, la société possède une flotte regroupant 4.000 unités, dont 1.500 nacelles, 40% d'entre elles étant des nacelles Genie. Rachetée il y a 2 ans par TVH, elle compte 140 collaborateurs.
www.smartrent.com

####

À propos de Terex

Terex Corporation est un fabricant mondial de produits de levage et de manutention associés à des services, qui offre des solutions maximisant le retour sur investissement des clients tout au long du cycle de vie des produits. Terex compte plusieurs grandes marques, dont Terex, Genie et Powerscreen. Les solutions de Terex s'adressent à divers secteurs, parmi lesquels la construction, les infrastructures, la fabrication, l'expédition, les transports, le raffinage, l'énergie, les services publics, l'exploitation de carrières et l'extraction minière. Terex propose, par le biais de Terex Financial Services, des produits et services financiers destinés à faciliter l'acquisition des équipements Terex. Pour plus d'informations sur la société, consulter son site Internet (www.Terex.com), ainsi que ses pages LinkedIn (www.linkedin.com/company/terex) et Facebook (www.facebook.com/TerexCorporation).