



Pour diffusion immédiate

Contact Relations Publiques : Christina Kirsten

Phone: +49 4152 13 93 43

Email: christina.kirsten@terex.com

**NOUVELLES SOLUTIONS DE GESTION DE FLOTTE
GRÂCE A LA TÉLÉMATIQUE GENIE® LIFT CONNECT™**

Un nouveau programme centré sur l'information exploitable, la souplesse et la transparence

REDMOND, USA, État de Washington (Le 29 janvier 2019) – Développé en réponse directe aux besoins spécifiques des clients loueurs, le nouveau programme Genie® Lift Connect™ est une offre télématique centrée sur l'information exploitable, la flexibilité et la transparence. Quelle que soit la taille de leur flotte de nacelles, de 10 à 10.000 machines, la gestion de l'équipement est une tâche quotidienne pour les agences de location. Depuis la connaissance des performances du matériel ou du rythme d'utilisation d'une pièce, jusqu'à la localisation de chaque unité ou la prévision de sa prochaine période de maintenance, les données de la machine sont une mine d'information pour les sociétés de location. Les solutions Genie Lift Connect seront disponibles en Amérique du Nord début 2019, en Europe mi-2019 et en 2020 dans le monde entier et sur la plupart des modèles.

"Le monde change", dit Christine Zeznick, Responsable Senior Produit et Développement Commercial chez Terex AWP. "Nos clients font tourner leurs affaires plus vite et plus efficacement que par le passé, en recherche constante de valeur ajoutée et de la croissance de leur activité."

Elle rajoute : "Genie a entrepris son voyage au pays de la télématique en 2015, avec le lancement de connecteurs compatibles avec la télématique. Ceci en réponse directe à la nature diversifiée des flottes du marché de la location et pour permettre à nos clients d'accéder à quelques données clés grâce à la solution de connexion prête à l'emploi de leur choix. Bien que beaucoup d'entre eux aient apprécié cette approche souple, nos clients ont exigé au fil du temps l'accès à plus de données et d'information. Aujourd'hui, la technologie télématique Genie Lift Connect a évolué pour aider les agences de location à comprendre l'information générée par leurs machines, leur permettant ainsi de gérer leur activité plus efficacement."

Information exploitable

Les données c'est bien ! Mais elles ne créent de la valeur ajoutée que si elles sont transformées en information exploitable. Grâce aux tableaux de bord et aux notifications d'alerte, le programme Genie Lift Connect fournit aux gestionnaires de flotte des outils qui optimisent l'efficacité et minimisent le temps d'immobilisation.

Souplesse

Avec l'arrivée d'Interfaces de Programmation standards (API), les clients peuvent tirer profit des données de flottes diversifiées provenant de fabricants d'équipement d'origine (OEM) multiples. La solution Genie Lift Connect peut fournir ces données de deux façons : les clients peuvent utiliser le portail Genie Lift Connect et toutes ses caractéristiques, ou bien, si un système existe déjà, ils peuvent consulter les données en utilisant un autre API standard de leur choix.

Transparence

"Chez Genie, nous pensons qu'il est important d'être votre partenaire et celui de votre activité. Voilà pourquoi nous avons développé une nouvelle solution télématique axée sur davantage de données partagées. Nous croyons aussi que plus il y a de partenaires impliqués dans la chaîne de valeur ajoutée grâce à l'accès aux données de la machine, plus le marché de la location devient efficace", dit Christine Zeznick. "Nous avons conçu la nouvelle solution Genie Lift Connect pour partager plus d'information que celles proposées par d'autres offres du marché. C'est une vraie nouvelle étape du voyage de Genie au pays de la télématique."

L'avenir des données

Selon Christine Zeznick, au fil du temps, les données procurées par l'offre Genie Lift Connect deviendront de plus en plus puissantes. Au début, cette information sera "descriptive", centrée sur l'actualité de la machine, dont son nombre d'heure de travail, sa localisation et ses éventuels codes défauts. Plus tard, les données Genie Lift Connect pourront s'étendre à plus grande échelle et être utilisées pour des actions de "prévision" et de "prescription", comme prévoir des dysfonctionnements sur site en fonction de la façon dont l'équipement est réellement utilisé et donc prescrire de manière proactive des opérations de maintenance et d'entretien.

Elle termine : "Les opportunités d'utilisation des données issues du programme Genie Lift Connect en contrôle et gestion de flottes de nacelles sont sans limites."

**Pour plus de détails sur la disponibilité, nous encourageons les clients à contacter leurs responsables Genie locaux.*

Pour plus d'information sur Genie, rendez-vous sur www.genielift.com

###

À propos de Terex

Terex Corporation est un fabricant mondial de produits de levage et de manutention associés à des services, qui offre des solutions maximisant le retour sur investissement des clients tout au long du cycle de vie des produits. Terex compte plusieurs grandes marques, dont Terex, Genie, Powerscreen et Demag. Les solutions de Terex s'adressent à divers secteurs, parmi lesquels la construction, les infrastructures, la fabrication, l'expédition, les transports, le raffinage, l'énergie, les services publics, l'exploitation de carrières et l'extraction minière. Terex propose, par le biais de Terex Financial Services, des produits et services financiers destinés à faciliter l'acquisition des équipements Terex. Pour plus d'informations sur la société, consulter son site Internet (www.Terex.com), ainsi que ses pages LinkedIn (www.linkedin.com/company/terex) et Facebook

www.facebook.com/TerexCorporation.