



Pour diffusion immédiate

Contact Relations Publiques: Christina Kirsten

Téléphone: + 49 (0) 4152 13 93 43

Email : christina.kirsten@terex.com

**NOUVEAU PROGRAMME DE REPORT SAISONNIER DES ÉCHÉANCES
POUR LES CLIENTS GENIE DE LA RÉGION EMEAR
Faire avancer les clients grâce à davantage de flexibilité financière**

Roosendaal, Pays-Bas (Le 16 janvier 2019) – En région EMEAR (Europe, Moyen-Orient, Afrique et Russie, l'accès en hauteur est souvent une activité saisonnière, pouvant entraîner des enjeux financiers ponctuels pour de nombreuses sociétés de location. Offrant la souplesse financière nécessaire à leur activité, les clients Genie peuvent aujourd'hui bénéficier d'un nouveau programme de report saisonnier des échéances les aidant à soutenir leur trésorerie lorsqu'ils en ont le plus besoin.

Pour Jacco de Kluijver Vice-Président Ventes & Marketing de Terex AWP EMEAR : "La saisonnalité génère souvent un décalage entre les rentrées et les sorties à différents moments de l'année selon la situation géographique de la société." Il continue : " Par exemple, dans les pays de l'Europe du Nord, la basse saison correspond généralement aux mois d'hiver froids et humides, de novembre à mars. Dans d'autres pays, les rentrées ont tendance à décroître en mai, du fait de nombreux jours fériés, ou en juillet-août, à cause de l'action combinée de grandes chaleurs avec une plus faible disponibilité de main d'œuvre pendant les vacances d'été."

Offrant toute la flexibilité dont les clients ont besoin pour soutenir leur activité à des moments spécifiques de l'année, le programme Terex de Report Saisonnier des Échéances leur permet de payer moins lorsqu'ils ont besoin de davantage de trésorerie pour soutenir leur activité, investir ou s'agrandir. Ils payent la différence quand leurs affaires atteignent leur haut niveau prévisionnel.

"Trouver le juste équilibre entre des revenus en baisse et le paiement des frais fixes est souvent un problème pour de nombreuses sociétés de location, dit Stuart McDowall,

Directeur Europe de Terex Financial Services (TFS). "Le nouveau programme Terex de Report Saisonier des Échéances a pour but d'aider les clients à planifier leurs investissements à l'avance avec un programme de financement sur-mesure apportant l'appui supplémentaire qu'il leur faut pour soutenir leur trésorerie quand ils en ont le plus besoin."

###

À propos de Terex

Terex Corporation est un fabricant mondial de produits de levage et de manutention associés à des services, qui offre des solutions maximisant le retour sur investissement des clients tout au long du cycle de vie des produits. Terex compte plusieurs grandes marques, dont Terex, Genie, Powerscreen et Demag. Les solutions de Terex s'adressent à divers secteurs, parmi lesquels la construction, les infrastructures, la fabrication, l'expédition, les transports, le raffinage, l'énergie, les services publics, l'exploitation de carrières et l'extraction minière. Terex propose, par le biais de Terex Financial Services, des produits et services financiers destinés à faciliter l'acquisition des équipements Terex. Pour plus d'informations sur la société, consulter son site Internet (www.Terex.com), ainsi que ses pages LinkedIn (www.linkedin.com/company/terex) et Facebook (www.facebook.com/TerexCorporation).