



PLATAFORMAS AÉREAS: COMPRAR OU ALUGAR?

O maior volume de negócio no mercado de plataformas aéreas está na locação, mas existem situações em que o usuário final vê vantagens na aquisição dos equipamentos. Portanto, entender a real motivação para cada uma das operações é crucial para a tomada de decisão entre comprar ou alugar.

De acordo com Fellipe Pyaia, executivo de Vendas da Genie no Brasil, da Terex Latin America, quando o cliente opta pela locação todo o suporte técnico compete ao locador, tanto para as manutenções preventivas ou corretivas e, em alguns casos, quando necessário a troca do equipamento.

Além disso, os locadores estão em constante renovação de frota, o que proporciona equipamentos mais novos. Financeiramente, o valor da locação é mais acessível quando comparado com a compra do equipamento.

Outra vantagem é não ter vínculo com a propriedade do equipamento, o que significa não ter as obrigações como por exemplos, os custos de manutenção preventiva, impostos ou de mão de obra necessária.

Por fim, ao avaliar a necessidade de uso intenso do equipamento e por um longo prazo, tendo uma equipe técnica para manutenção preventiva e corretiva da máquina, a compra pode sim ser vantajosa. “Graças ao longo tempo de vida útil que a plataforma oferece, muitas vezes, o estudo de valores de locação versus custo de aquisição do equipamento, pode direcionar a uma compra segura”, observa Pyaia.