

SAISONBEZOGENE RÜCKZAHLUNGEN GUT FÜR IHREN CASHFLOW

Erhöhte finanzielle Flexibilität, angepasst an Ihre Umsatzzyklen

Wie bei den meisten Tätigkeiten, die Arbeiten im Freien umfassen, sind Ihre Umsätze wahrscheinlich zu bestimmten Zeiten im Jahr etwas schwächer. Ausgerichtet auf Ihren bestmöglichen Cashflow bietet Ihnen das neue Terex® Programm der „Seasonal Capital Repayments“ die Möglichkeit, saisonal bedingte Schwankungen auszugleichen, um Ihren unternehmerischen Erfolg zu stärken.

HÖHENZUGANGSTECHNIK: EIN SAISONGESCHÄFT

Genau wie die Sektoren Tourismus, Landwirtschaft und Gastgewerbe ist auch die Höhenzugangstechnik ein Saisongeschäft. Aus finanzieller Sicht ergibt sich daraus für viele Vermietunternehmen, die in der Region Europa, Naher Osten, Afrika und Russland (EMEAR) tätig sind, häufig ein Missverhältnis zwischen saisonalen Einnahmen und Ausgaben. Je nach geografischem Standort liegt diese finanziell schwierigere Phase in unterschiedlichen Zeiträumen. In den nordeuropäischen Ländern fällt die schwache Saison im Allgemeinen mit den kalten, nassen Wintermonaten von November bis

März zusammen. In anderen Teilen der Region gehen die Einnahmen eher im Mai aufgrund vieler Feiertage zurück – oder von Juli bis August, wenn extrem hohe Temperaturen und knappe Personalressourcen während der Sommerferien zusammenkommen.

„Nach der Investition in neue Maschinen während der Hochsaison kann es bei nachlassendem Geschäft für viele Vermieter schwierig werden, das optimale Gleichgewicht zwischen geringeren Umsätzen und fixen Kosten zu finden. Das neue Terex „Seasonal Capital Repayments“-Programm erlaubt den Kunden die Planung ihrer Investitionen im Voraus, indem es ihnen eine Finanzierungsstruktur (Finanzierungsplan? Financing schedule) mit zusätzlicher Unterstützung für ihren nachhaltigen Cashflow bietet, wenn das Unternehmen am meisten darauf angewiesen ist.“

Stuart McDowall,
Directeur Europe Terex Financial Services (TFS)



IHRE GESCHÄFTE ENTWICKELN SICH WEITER. WIR AUCH.

Genie
A TEREX BRAND



AUSSETZBARE MONATSRATEN, ZEITLICH ANGEPAST AN IHRE BEDÜRFNISSE

Sprechen Sie Ihren Terex Financial Services Spezialisten bezüglich eines Finanzierungsvertrags von Genie® Maschinen an. Das Terex „Seasonal Capital Repayments“-Programm wird entsprechend Ihren Wünschen exakt auf Ihre individuellen Anforderungen abgestimmt. Diese neue, an Ihre Umsatzzyklen angepasste Finanzierungsmöglichkeit erlaubt Ihnen die Reduzierung der Raten in Perioden erhöhten Liquiditätsbedarfs zur Betriebsicherung oder für Investitionen – die Differenz zahlen Sie, wenn Ihr Unternehmen die erwartete Hochphase erreicht. Möchten Sie mehr erfahren, wenden Sie sich bitte an Ihren Genie Repräsentanten vor Ort oder an einen TFS-Experten unter Terex.FinancialServices@terex.com oder direkt an **Steffen Seipp**, TFS AWP/MP Account Manager GERMANY / AUSTRIA / SWITZERLAND / BENELUX
Email: Steffen.Seipp@terex.com oder Handy +49 (0) 172 539 7266

Beispiel: Finanzierung mit Terex Seasonal Capital Repayments – Ratenkauf über 60 Monate ab Mai*

Finanzierungs- summe	Hochsaison Monatsraten 9 Monate	Nebensaison Monatsraten 3 Monate (Dez. bis Feb.)	Vorteil gesamter jährlicher Cashflow, Nebensaison (Dez. bis Feb.)
340.317 €	8.398 €	0 €	18.854 €



*Die gesamte Finanzierung erfolgt ausschließlich über Terex Financial Services und seine externen Finanzpartner. Es gelten zusätzliche Bedingungen; Bonitätsprüfung wird vorausgesetzt. Dieses Programm kann ohne Ankündigung geändert oder eingestellt werden; eine Kombination mit anderen Angeboten oder Sonderaktionen ist nicht möglich.